



UNIVERSITÉ DE THESSALIE

CENTRE DES LANGUES ÉTRANGÈRES- SECTION DE LANGUE FRANÇAISE

tél.: 24210-74461(Bureau Γ20, 2^e étage, bâtiment du Département de l'urbanisme),
24210-74682 (1^e étage, bâtiment "Delmouzos")

Niveau A2- Cours III

22.02.2018

Objectifs

- ✓ Je présente les traits ma personnalité
- ✓ Je comprends les missions d'un métier
- ✓ Je comprends les qualités requises pour exercer un métier
- ✓ Je présente les traits de caractère requis pour exercer un métier

Activité 1: Avez vous choisi le bon metier? Faites le test d'orientation professionnelle sur le site suivant. Ensuite, partagez vos reponses avec vos camarades.

<http://test-orientation.studyrama.com/formOrientation.php?test=3>

Activités lexicales.

Choisissez parmi les propositions suivantes: amoureuse / idéaliste / curieux / triste / indépendante / pessimiste / ambitieux / timide / égoïste / autoritaire / jaloux / chanceux / indifférent

Il a beaucoup de chance, il est

Elle a peur de parler en public, elle est

Il désire tout voir, tout savoir, il est

Elle est libre, elle ne dépend de personne, elle est

Il désire passionnément réussir, il est

Elle ne partage rien, elle garde tout pour elle, elle est

Elle voit tout en noir, elle pense que tout va mal, elle est

Il impose sa loi et exige qu' on^a respecte, il est

Elle pleure souvent, elle est

Il n' a pas les pieds sur terre, c'est un

Il n'aime pas qu' un homme regarde sa femme, il est

Elle aime, elle est

Il ne s'intéresse à rien, il est

4. Trouvez le féminin et le masculin.

masculin	féminin
courageux	
intelligent	
	pessimiste
naïf	
	généreuse
bryant	
	créative
naturel	
simple	
	énervée
	dynamique
	bavarde
sensible	
malheureux	
charmant	
	fière
travailleur	
organisé	
fort	
	sociable

Activité 3: Complétez le profil d'un technico-commercial avec les bons mots.


Autonome, techniques, rigoureux, disponible, polyvalent, à l'écoute, commerciaux

TECHNICO-COMMERCIAL

Le Technico-Commercial allie toutes les qualités d'un Commercial tout en utilisant les connaissances de son secteur d'activité

LE PROFIL

Prospecteur, conseiller et négociateur, le Technico-Commercial :



> est en étroite relation avec le client

> accompagne les projets du début à la fin

> s'occupe des parties Front et Back Office

LA FORMATION

Bac +2 à +3
BTS Management des Unités Commerciales, DUT Techniques de Commercialisation, BTS Technico-Commercial

Bac +5
Master ou Diplôme d'Ingénieur dans le secteur d'activité où vous souhaitez exercer

INFOS PRATIQUES

Où exercer ?
Secteurs d'activité variés (Industrie, Informatique, aéronautique, ...)

Quelle rémunération ?
22K€ pour un(e) débutant(e), entre 40 et 50K€ pour un confirmé

Activité 4: Voici le profil d'un bon ingénieur. Complétez avec les bons adjectifs ou verbes.

Managériales, négociateur, communicant, relationnelles, excellent, techniques, procédures, délicat, bonne, indispensable

QUALITÉS ET COMPÉTENCES REQUISES POUR UN INGÉNIEUR

L'ingénieur doit être un diplomate et un bon Son quotidien est fait de nombreuses interactions. Direction, achats, service recherche et développement, fournisseurs : les profils de ses interlocuteurs sont multiples. Il doit constamment et les convaincre du bien-fondé des améliorations et des proposées. Il s'agit d'un travail parfois, notamment lorsque les recommandations effectuées impliquent un changement profond dans les habitudes de travail.

Les qualités doivent être doublées de compétences, d'une capacité à travailler en équipe et d'une certaine rigueur.

Uneconnaissance du secteur d'activité de l'entreprise et des normes, ainsi que du fonctionnement de l'entreprise et du processus de fabrication d'un produit de la conception à la livraison sont également

On notera que la maîtrise de l'anglais est également souvent nécessaire.

<http://www.fedingenierie.fr/focus-sur-le-metier-dingenieur-qualite-missions-competences-et-qualites-requises>

Activité 5: Regardez la vidéo et répondez aux questions. les missions du métier présenté.

<https://www.youtube.com/watch?v=cm4MlzJEfG8><https://www.youtube.com/watch?v=cm4MlzJEfG8>

Comprehension globale de la vidéo.

Caroline nous présente:

- Les missions du métier d'architecte
- La formation nécessaire pour devenir architecte
- Son bureau technique
- Ses futurs projets
- Les compétences requises pour devenir architecte

Comprehension détaillée de la vidéo:

1. Quels sont les missions du métier d'architecte:

- Dessiner une construction
- S'occuper des travaux publics
- Faire des travaux de rénovation
- Réparer des dégâts
- Concevoir une construction
- Superviser une construction

2. L'architecte s'occupe seulement des constructions individuelles. V F

3. Mettez dans l'ordre les étapes d'un projet qu'un architecte doit suivre.

- Analyser le contexte
- Considérer les principes constructifs et les matériaux
- Étudier la faisabilité
- Analyser le cahier des charges

4. Quel est le paramètre principal de l'élaboration d'un projet?

- L'environnement
- Les futurs habitants
- Les principes constructifs

5. Selon Caroline, l'architecte doit comprendre les

- Besoins
- Intérêts
- Attentes
- Exigences
- Rêves

des futurs habitants

Activité 6: D'après vous, quels sont les traits de caractère nécessaires pour exercer le métier que vous avez choisi.